

iN&Fi
CRÉDITS

IN&FI CRÉDITS

REJOIGNEZ-NOUS !



SOMMAIRE

P3

QUI SOMMES-NOUS ?

P6

**A CHAQUE PROFIL,
UN MÉTIER CHEZ IN&FI CRÉDITS**

P4

LE RÉSEAU IN&FI CRÉDITS

P8

POURQUOI NOUS REJOINDRE ?



QUI SOMMES-NOUS ?



Réseau spécialisé dans le Courtage en Crédits, notre mission est de trouver une solution de financement à nos clients, qu'ils soient particuliers ou professionnels.

Nous apportons un accompagnement, des méthodes, des outils et plus généralement un Savoir-Faire complet afin d'être rapidement performant dans ce métier.

Être courtier IN&FI Crédits c'est donc s'engager à appliquer ce Savoir-Faire, utiliser nos techniques, nos outils et nos procédures. Nos méthodes de conquête commerciale sont réellement gagnantes.

Si nos techniques sont suivies avec rigueur, le succès est rapidement au rendez-vous ! Les Conseillers IN&FI Crédits ont dans leur ADN une philosophie résolument

tournée vers la proximité, l'accompagnement, le professionnalisme et la qualité. Nous adoptons en toutes circonstances, une attitude positive vis-à-vis de notre marque, de tous les courtiers IN&FI Crédits, de la tête de réseau et de notre métier.

Nos politiques de qualité vis-à-vis de nos clients, de nos partenaires bancaires et assureurs ont fait leurs preuves, et elles sont fructueuses !

C'est une des raisons pour lesquelles tous les réseaux bancaires nous apprécient et nous font confiance. Nous sommes proches : proches de nos partenaires, proches de nos prescripteurs, proches de nos clients.

Rejoindre IN&FI Crédits c'est aussi s'engager à participer activement à la vie du réseau. Chaque année, de nombreux points de rencontres sont organisés. Tous ces rendez-vous sont des lieux d'échanges et de partages.

Nous progressons aussi grâce à l'apport de chacun des courtiers. Les nouvelles solutions, bonnes pratiques qui « marchent » sont identifiées, affinées, testées avant d'être déployées dans tout le réseau. Notre groupe représente une capacité d'innovation incomparable. Nous sommes fiers d'être Conseillers IN&FI Crédits !

LE RÉSEAU IN&FI CRÉDITS

20-25

C'est le nombre de prescripteurs que gère un conseiller IN&FI Crédits



40

C'est le nombre minimum de dossiers que doit réaliser un conseiller IN&FI Crédits sur l'année



3000 €

C'est le montant moyen d'un dossier



120 000 €/AN

C'est la production minimale d'un conseiller IN&FI Crédits pour être rentable



310 000 €

C'est la production moyenne mesurée des 10 meilleurs producteurs du réseau



4,5 MOIS

C'est le délai observé pour obtenir le premier encaissement en début d'activité



20%

C'est le taux de transformation entre contacts et dossiers réalisés

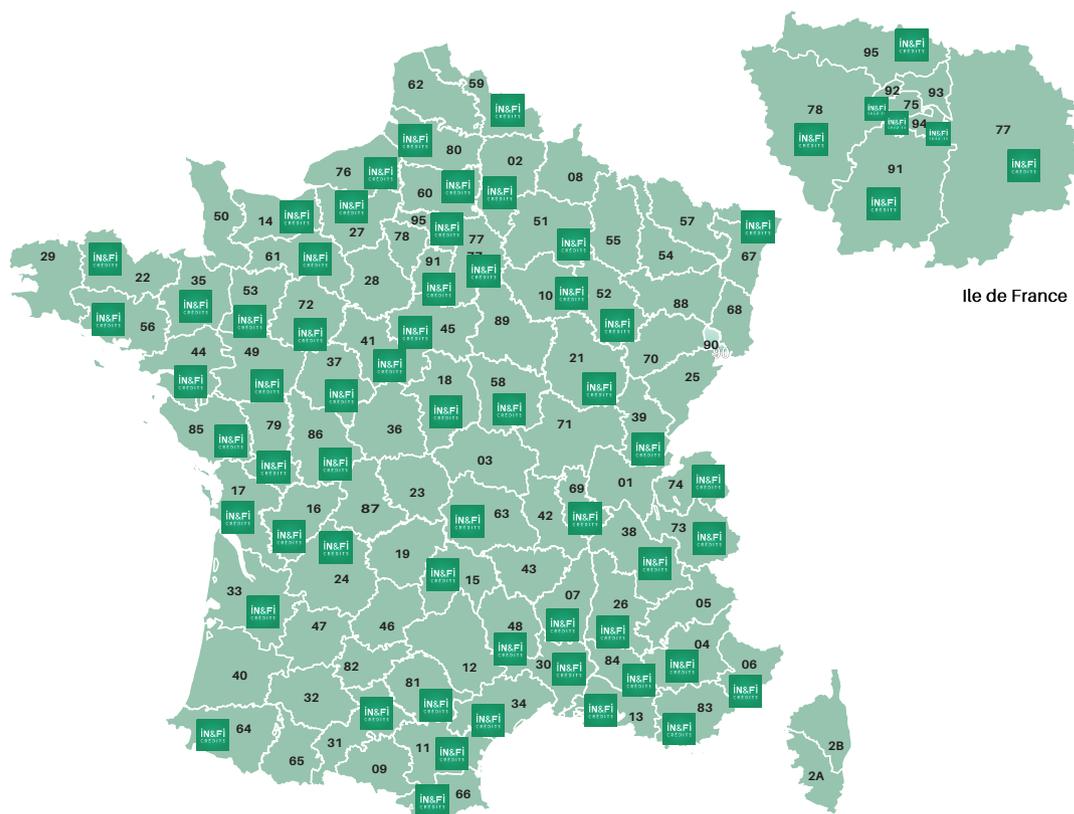


Quelques chiffres clés de notre activité

IN&FI Crédits est le premier réseau de courtiers en crédits créé en franchises. Acteur majeur du marché du courtage depuis 2004, IN&FI Crédits compte plus de 120 agences dans toute la France; soit plus de 450 spécialistes du conseil en crédits de proximité pour répondre aux attentes des clients et les accompagner dans l'intégralité de leurs démarches de financement : prêts immobiliers, rachats de crédits, assurances emprunteurs, prêts personnels, prêts relais, prêts travaux et prêts professionnels. Réseau reconnu et nationalement référencé, IN&FI Crédits a méthodiquement construit avec les banques, les organismes de crédit spécialisés et les compagnies d'assurances, des partenariats organisés et privilégiés. IN&FI Crédits, c'est une enseigne, une Marque Nationale, un Savoir Faire formalisé, l'expérience d'une équipe et d'un réseau.

NOS IMPLANTATIONS

IN&FI CRÉDITS POURSUIT SON MAILLAGE DU TERRITOIRE. FORT DE LA RÉUSSITE DE SES AGENCES, DE SA NOTORIÉTÉ ET DE SON DÉVELOPPEMENT, NOUS CHALLENGEONS LES PLUS GROS ACTEURS DU MÉTIER.



Avec plus de 450 collaborateurs répartis sur plus de 120 Agences, nous avons le souhait d'être le plus visible et le plus représentatif possible partout en France.

NOTRE OBJECTIF :

Répondre avec qualité à la demande du plus grand nombre d'emprunteurs.

À CHAQUE PROFIL, UN MÉTIER CHEZ IN&FI CRÉDITS

Nous sommes un intermédiaire entre les banques et les emprunteurs qui souhaitent réaliser un projet, nos courtiers en prêts possèdent un rôle central pour faciliter l'obtention d'un financement.

Notre rôle ne se limite pas seulement à la recherche du meilleur taux. Nos courtiers en prêt proposent une mission globale qui apporte de nombreux atouts : négociation de conditions plus avantageuses, accompagnement, gain de temps, conseil et économie d'argent.

NOUS RECRUTONS SOUS DIFFÉRENTS STATUTS :

STATUT MANDATAIRE



Rémunération uniquement sur commission
(Moyenne entre 45% et 55% du CA).

SALARIÉ VRP EXCLUSIF



Rémunération par commissions
(entre 27% et 30% du CA) avec
minimum garanti en avance sur
commissions quand il n'y a pas de
CA généré (1750€ brut/mois).

SALARIÉ AVEC UNE RÉMUNÉRATION FIXE



Rémunération entre SMIC et 2000€
brut/mois + commissions de 9% à
15% du CA

NOUS RECHERCHONS DIFFÉRENTS TYPES DE TALENTS POUR REJOINDRE NOS ÉQUIPES!

CONSEILLER EN CRÉDITS
(IMMO, RAC, PRO)

ASSISTANT BACK-OFFICE

MANAGER D'AGENCE

DIRECTEURS COMMERCIAUX



POURQUOI NOU

NOUS AVONS POUR VOCATION D'ACCOMPAGNER ET D'ÉPAULER NOS COLLABORATEURS

Nous nous adressons à de vraies personnes qui mènent une vraie vie dans le vrai monde. Celui des projets immobiliers imprévus. Nous nous voulons authentiques, au plus proche de nos clients. Avec une trentaine de collaborateurs au service de nos clients de manière universelle. Nous mettons la performance de nos collaborateurs au centre de nos préoccupations.



PARTENAIRES

- Un panel complet et large (plus de 120 partenaires) pour tous les financements IMMO/RAC/PRO/CONSO/ASSURANCE
- L'accès à des solutions de diversification comme le Regroupement de Crédits et le Financement Professionnel (ajouter picto RAC et PRO)
- Une vingtaine de partenaires commerciaux pour des relais de croissance et générer du chiffre d'affaires supplémentaire.



UCI



BNP PARIBAS
La banque d'un monde qui change



Crédit Mutuel
ARKEA

CFCAL
UNE FILIALE DU Crédit Mutuel ARKEA

HSBC



Crédit Mutuel
LA banque à qui parler



BANQUE
PRIVÉE
EUROPÉENNE

Crédit du Nord



FRANFINANCE



IS REJOINDRE ?

POUR EN FAIRE LES MEILLEURS CONSEILLER EN CRÉDITS AU SERVICE DE NOS CLIENTS.

iers et des envies d'ailleurs ... mais aussi celui des moments plus compliqués de la vie quotidienne et des dépenses au siège pour vous accompagner au quotidien, nous sommes une marque qui se veut fédératrice, s'adressant à tous par la participation en développant nos outils ainsi que nos méthodes de travail afin de toujours viser l'excellence.



ADMINISTRATIF CLIENT

- Espace emprunteur permettant à votre client de déposer son dossier intégralement
- Signature électronique pour votre éditeur
- Nous disposons dans la plupart de nos agences d'assistant back-office permettant la prise en charge administrative de vos dossiers de financement.



FORMATION & ACCOMPAGNEMENT

- Pour tout profil, débutant, confirmé, expert et par marché (IMMO, RAC, PRO).
- Un parcours d'e-learning avec L'IFIB vous permettant de vous former à votre rythme.
- Accompagnement permanent via un outil de pilotage d'activité pour améliorer votre performance et atteindre les chiffres d'affaires des meilleurs Conseillers du réseau (+ de 200 k€ de CA/an).



OUTILS DIGITAUX

Leaders sur le marché, nos outils comprennent un ensemble de fonctionnalités de calculs et de simulations de prêts. Indispensables dans la prescription de la Solution Crédit et dans l'aide à la vente, ils agissent également comme Gestion de la Relation Client, d'optimisation commerciale des bases de données, de gestion comptable, de mesures statistiques, d'animation, d'anticipation et de gestion d'entreprise. Couplés à un espace emprunteur pour une interaction digitale avec votre client, ils permettent de piloter pleinement votre activité et de vous rendre plus performant.



FINANCIER

- Gestion digitalisée du suivi des honoraires clients, des commissions bancaires et de vos commissionnements
- Evolution et pilotage de votre CA
- Relance facture



COMMUNICATION

- Une communication nationale et locale
- Promotion de la marque IN&FI Crédits auprès de supports traditionnels
- Actions de marketing performant sur le digital et les réseaux sociaux
- De nombreux outils à votre disposition pour votre communication personnalisée.



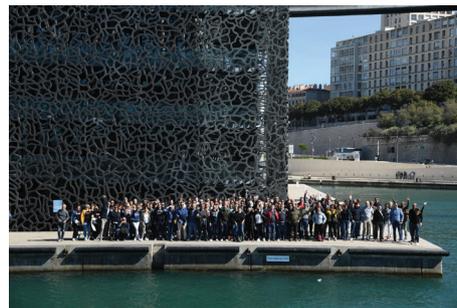
WEBINARS

Des webinars sont disponibles tous les mois sur divers sujets : performance commerciale, communication, connaissance produits bancaires, réglementaire, etc.; tous les services du siège sont à votre disposition pour vous apporter les clés de la réussite !



EVÈNEMENTS

La Convention Nationale IN&FI Crédits, c'est NOTRE rendez-vous convivial ouvert à tous les membres du Réseau. Ce rassemblement facilite les rencontres, l'échange et permet d'appréhender visiblement la dimension du Réseau. C'est également lors de cet événement que nous remettons les trophées aux meilleurs collaborateurs. Nous espérons que vous y serez primé très prochainement !



TÉMOIGNAGES : ILS EN PARLENT MIEUX QUE NOUS

Mickael A. - Conseiller

« Je connaissais une personne qui a une franchise et qui m'a donné l'opportunité de rentrer dans le réseau. La répartition du temps de travail selon mes disponibilités, le côté humain, conseil auprès des clients, pouvoir approcher différents acteurs du marché (Notaire, agent immo, banque...) qui fait que ce n'est pas rébarbatif. »

Camille B. - Animatrice partenariat

"IN&FI Crédits offre un bon cadre de travail. Permet rapidement de grandir professionnellement, grâce à une autonomie dans les missions confiées et avec un très bon travail d'équipe. Entreprise à l'écoute avec de réelles opportunités de développement."

Marc Y - Back-Office :

"Alors, pourquoi IN&FI Crédits ? Je connaissais Arnaud S. via des connaissances communes, je savais qu'il avait une bonne réputation et suite à plusieurs échanges avec lui je l'ai rejoint. Mes avantages en tant que Mandataire : la liberté de temps, d'organisation. Ensuite le réseau permet différents échanges intéressants (comme lors de nos ateliers régionaux) surtout pour des novices . Il y a aussi des gens réactifs lorsque l'on rencontre des dossiers atypiques ou quelques soucis techniques. Pour finir il y a certains partenariats intéressants, je pense notamment à l'assurance. Les satisfactions : pour moi c'est essentiellement la reconnaissance des clients que j'ai pu accompagner."

Sophie H - Conseillère crédits

« Ayant déjà été salariée IN&FI Crédits pendant 3 ans en tant qu'assistante commerciale, je connais bien l'enseigne donc j'ai souhaité tenter l'aventure en tant que mandataire. Le côté familial, le partage d'information avec les intervenants externes, la disponibilité des équipes internes, la diversité des formations proposées pour améliorer ses performances et les rencontres professionnelles autant que personnelles. »

IN&FI
CRÉDITS

QU'ATTENDEZ-VOUS POUR EXCELLER DANS LE CRÉDIT ?

REJOIGNEZ-NOUS !

www.inandfi-credits.fr
(rubrique offres d'emploi)



IN&FI Crédits, 3 bis, rue Barthélémy Thimonnier – 78120 Rambouillet. RCS Versailles 527 825 798 - ORIAS N°19 00 47 61 - Courtier en opération de banque et services de paiements www.inandfi-credits.fr - Immatriculé à l'ORIAS : www.orias.fr - IN&FI Crédits est un réseau d'Intermédiaires en Opérations de Banque. Chaque agence est financièrement et juridiquement indépendante - Aucun versement, de quelque nature que ce soit, ne peut être exigé d'un particulier, avant l'obtention d'un ou plusieurs prêts d'argent - Un crédit vous engage et doit être remboursé. Vérifiez vos capacités de remboursement avant de vous engager - Lorsqu'une opération de crédit entraîne une diminution du montant des mensualités, celle-ci peut entraîner un allongement de la durée de remboursement du crédit et majorer son coût total - Délai de rétractation de 10 jours à réception de l'offre (IMMO) - La vente est subordonnée à l'obtention du prêt. Si celui-ci n'est pas obtenu le vendeur doit rembourser les sommes versées (IMMO) - Sous réserve de l'acceptation de votre dossier par l'un de nos partenaires bancaires - Retrouvez les coordonnées de nos partenaires bancaires sur notre site internet. Crédits photos : Freepik & Adobe Stock